

ALTUM AE GROUP

презентация для Южно-Уральской ТПП

Любляна, Словения, 2018 год



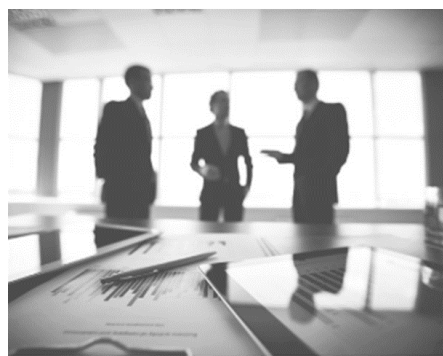
ОСНОВНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ALTUM AE GROUP – это команда профессионалов, которая капитализирует свои профессиональные знания и личностные качества в успешные взаимовыгодные проекты, расширение коммуникаций и обмен деловым опытом.

ALTUM AE GROUP привлекает инвестиции и расширяет горизонты и возможности для бизнеса в Европе.



ALTUM AE GROUP





НАШЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- Передача ALTUM AE GROUP представительской функции для работы на европейском рынке;
- Маркетинговая поддержка (поиск партнёров и заказчиков, участие в выставках, регулярные обзоры рыночной ситуации, участие в важных с точки зрения продвижения бренда имиджевых мероприятиях и др.);
- Организация и проведение переговоров с партнёрами;
- Подготовка контрактов и юридическое сопровождение сделок,
- Организация и оптимизация логистики;
- Другая всесторонняя консультационная поддержка по вопросам ведения бизнеса в ЕС.



- ALTUM AE GROUP - европейская компания, действующая в словенской юрисдикции и являющаяся словенским налогоплательщиком;
- ALTUM AE GROUP является членом Торгово-промышленной Палаты Республики Словения и ТПП региона Любляна;
- Мы знаем специфику европейского рынка;
- Команда ALTUM AE GROUP обладает высоким профессионализмом и имеет подтверждённый успешный опыт реализации и ведения крупных международных проектов в области машиностроения, ж/д транспорта, и химической промышленности;
- ALTUM AE GROUP имеет партнёрские связи со словенскими, немецкими и итальянскими компаниями.

НАШИ ВОЗМОЖНОСТИ



Предлагаемый план действий на первом этапе:

- Определить цели присутствия компании клиента на европейском рынке;
- Согласовать план действий;
- Согласовать формат представительства;
- Подписать Соглашение о конфиденциальности;
- Подписать Договор о сотрудничестве;
- Арендовать представительский офис

и запустить работу.

**КАК БУДЕМ
ДЕЙСТВОВАТЬ**



Имея представительство в Евросоюзе, клиент получает прямую выгоду от:

- Установления прочных контактов в местной бизнес среде;
- Лоббирования возможных каналов продаж (indirect sales);
- Роста продаж;
- Узнавания и удорожания бренда;
- Возможности быстрых коммуникаций для принятия решений в пользу клиента в ситуациях ожидаемого изменения рынка;
- Оптимизации расходов на командировки;
- Оптимизации расходов на бухгалтерское и юридическое сопровождение;
- Экономии на налогах т.к. работа с ALTUM AE GROUP будет производиться в формате договора консалтинга.

ВЫГОДЫ ДЛЯ КЛИЕНТА



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ БИЗНЕСА

Успешный опыт реализации проектов продвижения бизнеса российских компаний на европейский рынок показывает, что со временем открываются дополнительные возможности для развития.

В том числе это:

- Возможность расширения бизнеса в Евросоюз через приобретение активов в Словении, в других странах ЕС или в странах Юго-Восточной Европы;
- Реализация долгосрочной программы (стратегии) развития предприятия или компании клиента;
- Избежание политических рисков;
- А также некоторые другие возможности.

ALTUM AE GROUP

Александр Тян CEO	+386 41 980 420	alexander.tyan@altum-ae.com
Евгений Журавлёв COO	+386 41 980 410	evgeny.zhuravliov@altum-ae.com

www.altum-ae.com

Devova ul. 5, 1000 Ljubljana, Slovenia